Online Version

THEMA

Petra Vorsteher und Ragnar Kruse sind erfolgreiche Unternehmensgründer: "Jetzt ist die Zeit, in künstliche Intelligenz zu investieren"

Matthias Iken

Hamburg. Petra Vorsteher und Ragnar Kruse gehören zu den wohl profiliertesten Unternehmensgründern in Hamburg. Noch vor der Jahrtausendwende bauten sie das Softwareunternehmen Intershop mit auf, 2005 gründeten sie das weltweit erfolgreiche IT-Unternehmen Smaato und verkauften es elf Jahre später. Seit 2019 konzentriert sich das Paar auf das Thema Künstliche Intelligenz, Seit mehreren Jahren investieren die beiden in Start-ups, beraten Unternehmen und haben das Non-Profit-Netzwerk AI.Hamburg ge-

Vorsteher und Kruse pendeln zwischen den Welten, sie leben in Hamburg wie dem Silicon Valley. Vor Kurzem hat die German American Business Association die beiden für "herausragende Beiträge zu den transatlantischen Geschäftsbezieden transatiantischen Geschättsbezie-hungen und inspirierende Erfolgsge-schichten mit dem renommierten Gaba Award of Excellence ausgezeichnet. Ein Gespräch über Hamburg, Erfindergeist und den Weltuntergang

Hamburger Abendblatt: Sie kommen gera-de aus den Staaten zurück nach Hamburg. Ist das nur eine Weltreise oder inzwischen auch eine Zeitreise in die Vergangenheit, zu-

rück ins "alte Europa"? Kruse: In den USA weht ein ganz anderer Unternehmergeist. Wir sind gerade mit zehn deutschen KI-Start-ups nach New York und ins Silicon Valley gereist, und alle staunen über die Dynamik dort.

ie staunen uber die Dynamik dort.
Vorsteher: Das Gute: Die deutschen
Unternehmen haben eine wahnsinnig
positive Rückmeldung von Investoren
und Publikum bekommen. Sie spielen
qualitativ auf höchstem Niveau mit – aber leiden unter dem mangelhaften Tempo und Kapital in Deutschland.

Wo liegen denn unsere Probleme? Kruse: Unsere Start-ups haben oft das Problem, dass sie nur über ihren lokalen Markt nachdenken. Um erfolgreich zu sein, müssen sie die USA mitdenken. Hier ist der Absatzmarkt einfach größer. Und weil die USA nicht nur größer, sondern auch technikoffener sind, stecken Investoren viel mehr Geld in Start-ups. Das er-streckt sich über alle Bereiche: Unterneh-men investieren mehr, der Markt für Fu-sionen und Übernahmen ist größer und die Börsen funktionieren besser. Als In-vestor habe ich also größere Chancen, et-wa über einen Börsengang oder einen Fir-menverkauf Geld zu verdienen.

Benötigen wir also in Deutschland wieder eine Wachstumsbörse, einen neuen Markt? Vorsteher: Zweifellos. Das wird aber schwierig. Denn der amerikanische Kapi-talmarkt funktioniert einfach besser und zieht alle Aufmerksamkeit auf sich.

Und die Unternehmen denken in nationalen Grenzen. Franzosen tun sich schon in Deutschland schwer und umgekehrt. Uns fehlt ein Ökosystem für Gründer.

Wie kann ein solches Ökosystem aussehen? Kruse: Es muss alle miteinbeziehen: Start-ups, technikaffine Unternehmen, Hoch-schulen, Finanzierer von jungen Unter-nehmen und Ideen. Es gibt in den USA zwanzigmal so viel Wagniskapital wie in Deutschland oder sechs- bis siebenmal so viel wie in Europa. Die Chance also, dass ein Start-up groß wird, ist in den USA um ein Vielfaches größer.

Vorsteher: Und die meisten Gründer, die erfolgreich waren, investieren ihr Geld wieder in eine neue Gründung. So nährt der Erfolg den Erfolg.

Was muss sich in Deutschland ändern?

Geld gibt es hier noch genug.

Vorsteher: Zunächst einmal geht es um die Einstellung. Venture Capital hat auch immer das Adventure, das Abenteuer im Wort, bei uns heißt es Risikokapital.

Kruse: Leider ist auch bei vermögenden Menschen der Anteil von Venture Capital bei der Geldanlage deutlich unterentwi-ckelt. Die Vermögensverwalter investie-ren hierzulande lieber in Immobilien. Wir wollen Sicherheit und verpassen viele Chancen. Das muss sich im Interesse des Standortes dringend ändern. Wir haben in Europa mehr KI-Talente als in den USA, die obendrein auch günstiger sind - aber die großen Gründungen finden in den Staaten statt.

Wie viele Start-ups gibt es hierzulande? Kruse: In Europa zählen wir rund 6000 Start-ups im Bereich der KI, Deutschland

liegt dabei mit mehr als 1100 auf dem ers ten Rang vor Großbritannien und Frank-reich. Aber in den USA sind es eben 12.000. Und das Wachstum geht dort oft schneller, weil die Gründer Venture-Kapi tal bekommen, die Hälfte übrigens von Unternehmen. Hierzulande müssen sie mühsam Geld verdienen, um sich weitere Beschäftigte leisten zu können. Da würde ich mir wünschen, dass unser Mittelstand etwas mutiger wird.

Wir haben das Kapital, wir haben die Kom-petenz – und sind trotzdem zweiter Sieger? Vorsteher: Ja, wir haben auch eine exzel-Volstener Jd, wir haben auch eine exzer-lente Ausbildung. Was uns fehlt, sind die Vorbilder, die erfolgreichen Gründer, die dann ihrerseits neue Gründer voranbrin-gen oder selbst Seriengründer werden. Kruse: Deshalb versuchen wir, einen Hub,

einen Knotenpunkt, für Gründer zu bau en, in dem diese Wissen austauschen, Ex-perten treffen und Investoren finden. Wir bräuchten eigentlich Schulen oder Uni-versitäten für Gründer und Unternehmer. Vorsteher: Die Möglichkeiten in Deutsch land sind nicht schlecht. Wir hatten bei Smaato die Zentrale in San Francisco, aber die 110 Software-Entwickler saßen hier in Hamburg. SAP macht das auch nicht anders

Hamburg soll ein Netzwerkknoten für KI werden. Den Traum hegen viele, allein in Heilbronn investiert die Schwarz-Gruppe über eine Milliarde Euro, um dort Europas größtes Forschungszentrum für künstliche Intelligenz aufzubauen.

Kruse: Was in Heilbronn entsteht, könn-ten wir in Hamburg eigentlich auch. Dort macht ein Unternehmer etwas für sein Ländle.

Vorsteher: Wir denken nicht in Konkur renz, sondern in Kooperationen. Ein Standort allein kann das nicht schaffen. Bei unserer jüngsten Reise in die USA kamen die Start-ups aus Hamburg, Berlin, München und Darmstadt. Die haben wir zusammen hier in Hamburg trainiert und auf die amerikanischen Investoren vorbe-

Kruse: Ein Gründer erzählte mir, dass ei auch dank der Reise nun mit mehr als 50 Venture-Capital-Investoren spricht. Das Echo war absolut positiv. Diese Start-ups können allemal mit der US-Konkurrenz mithalten.



Die großen Internetgiganten wie Google en im KI-Renner



Tesla-Gründer Elon Musk sieht KI (eng-

te erstellt und aktualisiert und damit mit seinem Programm den zielgruppengenau-en Vertrieb und Marketing von Unterneh-men optimiert. Die KI gibt sogar Vorhersa-gen, wie erfolgreich das Marketing sein wird. Die KI von Dealcode automatisiert den Vertrieb von Unternehmen. Digitale Zwillinge übernehmen Aufgaben wie Datenpflege, Kundenansprache und priorisieren Deals.

Vorsteher: Das Charmante ist, dass KI vie le Probleme auf einfache Art lösen kann, die Unternehmen umtreiben. KI revolu-tioniert unser Leben in allen Bereichen: Ich bin großer Fan des Hamburger Startups Hivesound, das Imkern hilft, die Ge-sundheit ihrer Bienenvölker zu analysie-ren. Am Summen der Bienen kann die KI per App erkennen, ob sich dort Krankhei-

Sind Sie über Ihren ALFund in diesen Unter-

nehmen investiert?

Kruse: Nein. Noch nicht. Der Fonds ist erst im Dezember 2023 gelauncht worden und hat ein Volumen von bis zu 100 Milliowegen der Regularien bei 200.000 Euro, das ist in anderen Ländern niedriger. Dabei sind die Renditemöglichkeiten von rund 15 Prozent sehr gut, besser als an der Börse. Zumal die Streuung das Risiko

Die Deutschen scheuen das Risiko

Kruse: Leider. In den USA sieht ieder viel deutlicher den Erfolg der Technologie-unternehmen, viele haben von der gran-diosen Kursentwicklung etwa bei Nvidia, Amazon, Apple oder Google profitiert. Und diese Unternehmen sind es, die weiter Milliarden investieren – auch in Deutschland. Die großen Techkonzerne werden damit noch größer. Wie viele Jah-re wollen wir noch hinterherhinken?

Der Ericsson-Chef warnt, dass Europa zu einem Museum wird, mit toller Architektur, gutem Essen – aber ohne Technologie. Vorsteher: Absolut! Wir sehen immer zu-

nächst die Gefahren, aber nicht die Chancen. Und damit verpassen wir, die Mög-

kruse: Wir leben in der spannendsten Phase der Menschheitsgeschichte. Wir bekommen jetzt die Möglichkeit, das gesamte Wissen der Menschheit allen zur Verfügung zu stellen. Jeder kann Nutznießer sein, dafür reicht ein Smartphone. Als wir mit Smaato in 2005 anfingen, hatten wir weltweit 30 Millionen Smartphone-Nutzer, jetzt sind es sieben Milliarden welt weit. Und dank der Übersetzer-KI DeepL aus Köln lassen sich Services längst in alle großen Sprachen übersetzen.

Wenn ich die Möglichkeiten der KI sehe, frage ich mich, welche Berufe meine Kinder noch anstreben sollen? Bleibt da viel übrig außer Handwerk? Vorsteher: Die Kinder müssen lernen, mit

den Werkzeugen der KI umzugehen, um dann in ihren Jobs effektiver zu sein. Ich erinnere noch die Zeiten, als nicht einmal jeder Mitarbeiter einen Rechner auf dem Schreibtisch hatte und die Angst umging, die Computer würden uns alle arbeitslos machen. Es kam anders.

Kruse: Das Auto hat auch die Kutsche ver drängt. Wir müssen das Wissen der KI an-wenden und nutzen lernen. Also sollte der Nachwuchs nicht nur daddeln, sondern spielerische Empfehlungen bekommen wie er sich weiterentwickeln kann. Unser Lernsystem wird sich komplett wandeln. Lerninhalte können in Zukunft viel indi-vidueller vermittelt werden. Wir unterstütviduelier vermitter werden. Writmerstut-zen beispielsweise ein Start-up mit einer App, die vor allem in Südamerika schon 15 Millionen Mal heruntergeladen wurde. Studenten laden dort Studien hoch, und die App stellt dann Lemfragen dazu.

Experten wie der Tesla-Gründer Elon Musk sehen KI auch kritisch. Er schätzt, dass es eine zehn- bis zwanzigprozentige Chance gibt, dass künstliche Intelligenz die Menschheit zerstören könnte. Kruse: Das sind wieder die Sorgen, die uns

hemmen. Feindbilder bringen uns nicht weiter. KI kann helfen, unsere Mensch-heitsprobleme wie den Klimawandel zu bekämpfen, durch bessere Umwelttechnik, höhere Effizienzen, aber auch genaue Vorhersagemodelle durch erklärbare und ethische KI.

Hat Europa in dem globalen Rennen über-haupt noch eine Chance? Kruse: Die Techfirmen der USA sind uns

weit enteilt und investieren schon seit Jahren in KI. Auch China setzt massiv auf KI. Seit 2017 ist diese dort Teil der Schulbildung. Da müssen wir dringend aufholen. Aber so pessimistisch bin ich nicht: Wir können, wenn wir es wollen. Jetzt ist die Zeit, in KI zu investieren! Packen wir es



Dienste bieten denn diese Unternehmen an? Kruse: Da haben wir zum Beispiel DPV Analytics beziehungsweise Myritmo, die ein Langzeit-EKG Gerät ohne Kabel an-bieten, das dem Arzt Zeit spart und kos-tengünstig ist. So lassen sich bis zu 15 Tage tengunsigist. Sofasseristentos zu 13 fage sehr genaue EKG-Messungen erzielen und die KI-Software bietet dann binnen kürzester Zeit eine Auswertung. Sie er-kennt per KI Herz-Rhythmus-Störungen, die herkömmliche Geräte und Diagnosen übersehen. Und das Messgerät ist viel be-

quemer zu tragen.

Vorsteher: Eine zweite Firma Fuse-AI aus dem Gesundheitsbereich kann sehr schnell und genau Prostata-MRT auswerten. Ohne KI kommt es in 14 Prozent der Fälle zu Fehldiagnosen, mit dieser Anwendung sinkt der Anteil auf unter ein Pro-

Kruse: Es wird nicht mehr lange dauern, da lassen sich mit einem Ganzkörper-Scan alle Organe per KI untersuchen. Das wird nicht nur günstiger, sondern schnel-ler und genauer. Gerade im Gesundheits-bereich passiert unglaublich viel: Acht Prozent der KI-Start-ups kommen aus die-gen Benzieh Den zügletz Schrift ist dann sem Bereich. Der nächste Schritt ist dann die Vorbeugung. Stellen wir uns vor, was wir erreichen, wenn uns eine personali-sierte App Empfehlungen zur Gesundheit

und zum Lebensstil gibt.

Vorsteher: Da fördern wir ein weiteres
Start-up: Wir werden alle älter und wollen
länger gesund beliebe. Die Firma untersucht, wie das gelingen kann und führt alle
Untersuchungsergebnisse in einer KI zusammen und ertellt individusliester Pact. sammen und erteilt individualisierte Rat

Kruse: Aus Hamburg kommen zwei weite-re spannende Unternehmen. Da ist zum einen Neuroflash, das mithilfe von KI Tex-